

Pressemitteilung:

Mittelstandsfinanzierer Maturus Finance wird Partner im Netzwerk „Die Unternehmervertrauten“

(Hamburg, 3. August 2018) Die Maturus Finance GmbH ist neuer Kooperationspartner von „Die Unternehmervertrauten“. Das Netzwerk wendet sich an Steuerberater, Wirtschaftsprüfer und Rechtsanwälte, denn diese genießen durch ihre Arbeit und die Beratung ein besonderes Vertrauen mittelständischer Unternehmer. Häufig gibt es bereits eine jahrelange Zusammenarbeit – sie kennen die Besonderheiten der Betriebe und deren wirtschaftliche Situation. Dabei immer auf dem aktuellen Stand zu bleiben und zu wissen, worauf es gerade in Ausnahmesituationen bei den Mandanten ankommt, ist aufgrund der Themen-Komplexität nicht immer einfach. „Wir bieten eine Plattform, auf der sich Unternehmervertraute nicht nur untereinander, sondern auch mit Experten anderer Fachbereiche austauschen können“, beschreibt Iris Behrens, eine der Initiatorinnen, die Idee. „Der Wissenstransfer und der Ausbau des eigenen Netzwerkes in den Bereichen Finanzierung, Restrukturierung, Digitalisierung, M&A, Transformation und Internationalisierung erleichtert es gerade regionalen Mittelstandskanzleien, sich angesichts steigender Anforderungen ihrer Mandanten im Wettbewerb zu behaupten“, so Behrens weiter. Die Plattform bietet dafür nicht nur eine „klassische“ Quartalszeitung, sondern auch eine informelle Webseite, verschiedene Social-Media-Kanäle und zahlreiche regionale Netzwerktreffen.

Expertenwissen zu alternativen Finanzierungen

Der optimale Finanzierungsmix ist ein wichtiges Thema für Berater und deren Mandanten. Alternative Modelle haben in den vergangenen Jahren an Bedeutung gewonnen und ergänzen häufig die klassischen Bankenfinanzierungen. Möglichkeiten gibt es viele, doch welche Finanzierung passt zu welchem Anlass und was sind die Voraussetzungen, damit die Liquiditätsbeschaffung gelingt? Gibt es auch Finanzierungen, die funktionieren, wenn die Bonität nicht herausragend ist? „Wir stellen gerne den Netzwerkpartnern der Unternehmervertrauten das Wissen und unsere Erfahrungen zu bankenunabhängigen alternativen Finanzierungen zur Verfügung“, so Carl-Jan von der Goltz, Geschäftsführer der Maturus Finance. „Bereits seit 2005

bieten wir dem Mittelstand über assetbasierte Finanzierungsmodelle, wie Sale & Lease Back, frische Liquidität.“

Innenfinanzierung schafft schnell und flexibel Liquidität

Während zum Beispiel das Neuinvestitionsleasing im Mittelstand längst ein „alter Hut“ ist, kennen viele die Möglichkeiten von Sale & Lease Back oder Sale & Buy Back zur Liquiditätsbeschaffung noch nicht im Detail. „Wir freuen uns auf die Gespräche“, so von der Goltz. Der Finanzierungsexperte beschreibt den Ansatz: „Produzierende Betriebe haben oft enorme stille Reserven in Form von gebrauchten Maschinen und Anlagen in der Halle stehen. Wir kaufen diese an und zahlen den Kaufpreis sofort auf das Geschäftskonto aus: Die Kapitalisierung erfolgt dabei aus eigener Kraft im Rahmen einer reinen Innenfinanzierung. Im Anschluss least der Kunde die Objekte zurück, es gibt keinerlei Stillstand der Maschinen. Gerade in Sondersituationen, wo schnell und flexibel Liquidität benötigt wird, kann Sale & Lease Back eine optimale Lösung sein.“ Bei diesem Modell stehen die Objekte im Vordergrund und nicht die Bonität des Unternehmens, man spricht deshalb auch von „Asset Based Finance“. Der Finanzierungsansatz eignet sich demnach vor allem für produzierende Betriebe. „Die Ticketgrößen der einzelnen Finanzierungen liegen bei Maturus Finance zwischen 0,3 Millionen Euro und 15 Millionen Euro, im Einzelfall auch darüber hinaus“, erläutert von der Goltz weiter. „Voraussetzung ist, dass die Objekte werthaltig, mobil und fungibel sind und dass ein Maschinenpark vorhanden ist. Einzelmaschinen sind nicht für eine Sale & Lease Back-Finanzierung geeignet. Neben den maschinenlastigen Branchen, wie dem Maschinen- und Anlagenbau, der Metall-, Kunststoff- und Holzverarbeitung, der Nahrungsmittelindustrie und der Textilindustrie haben wir auch Kunden aus dem Hoch- und Tiefbau oder der Transportlogistik. Hier finanzieren wir zum Beispiel Baumaschinen oder Kühltransporter“. Für eine erste Einschätzung zu einer möglichen Kaufpreissumme, reicht bereits ein detaillierter Anlage- und Leasingspiegel.

Weitere Informationen gibt es unter www.maturus.com. Dort kann auch das Finanzierungsmagazin „maturusaktuell“ kostenlos heruntergeladen werden.

Kurzprofil Maturus Finance GmbH

Die Maturus Finance GmbH ist eine bankenunabhängige Finanzierungsgesellschaft und bietet innovative Wege in der Unternehmensfinanzierung an. Der Finanzdienstleister ist Ansprechpartner für mittelständische Produktionsunternehmen, die im Rahmen ihrer aktuellen Finanzierungsstruktur Alternativen zu bestehenden Bankverbindungen suchen und ihren unternehmerischen Spielraum erweitern wollen. Finanzierungslösungen werden ab einem Volumen von 300 TEUR (Zeitwert der Maschinen) bis 15 Mio. EUR angeboten, in Einzelfällen auch darüber hinaus. Dies korrespondiert in der Regel mit Umsatzgrößen der Unternehmen von ca. 5 Mio. bis 200 Mio. EUR. Die Maturus Finance GmbH hat ihren Hauptsitz in Hamburg, Deutschland, und ist seit 2015 auch in Österreich vertreten.

Pressekontakt für weitere Informationen zu Maturus Finance:

Maturus Finance GmbH

Brodschragen 3-5

20457 Hamburg

(c/o ABG Marketing GmbH & Co. KG)

Ilka Stiegler

Telefon: +49 173 264 2301

E-Mail: stiegler@maturus.com

Pressekontakt für weitere Informationen zu „Die Unternehmervertrauten“:

Die Unternehmervertrauten

Zeitung für Partner in WP-, StB- und RA-Kanzleien

Moselstr. 27

60327 Frankfurt

Iris Behrens

Telefon: +49 69 256 279 11

E-Mail: iris.behrens@unternehmervertraute.de